



**Vi præsenterer det nye Symantec™ partnerprogram**

Dit eneste, samlede partnerprogram





## Velkommen til Symantecs nye partnerprogram.

Efterhånden som Symantec fortsætter med at udvikle sig og leverer markedsførende teknologi til vores fælles kunder, har vi erkendt behovet for at strømline vores partnerprogrammer og skabe et enkelt program, som forener de eksisterende Symantec og Veritas partnere.

Med vores fælles omdømme, ekspertise og bredde af løsninger tror vi på, at Symantecs nye partnerprogram tilbyder vore partnere uanede forretningsmuligheder og konkurrencefordele, som kan hjælpe dig med at øge dit virksomhedsgrundlag og skabe ekstra omsætning.

Det nye program er blevet helt omstruktureret og strømlinet til et fælles program, som omfatter fire medlemstyper og fire partnertyper. Fordelene er tilpasset de investeringer du foretager, og de resultater du opnår, hvilket betyder, at dit

engagement belønnes mere end nogensinde tidligere.

Efterhånden vil yderligere forbedringer og fordele blive indfaset i programmet, herunder indførelse af et værdibaseret pointprogram, som er beregnet på at belønne dit engagement, når du opnår omsætning, specialiserer dig og når markedsføringsmål. Desuden vil du blive bedt om at genbekræfte din fortsatte deltagelse i Symantecs partnerprogram.

I mellemtiden vil de investeringer, du allerede har foretaget og fortsat gør inden for certificering, træning og salg af Symantecs løsninger, fortsætte med at øge dit niveau i det nye program. Og naturligvis har du fortsat krav på det nuværende partnerprogrammes fordele, som hidtil.



**“Som en kanalorienteret virksomhed, betragter Symantec sine partnere som en udvidelse af vores team, og de spiller en meget vigtig rolle for markedsføringsstrategien og virksomhedens samlede succes.”**

*Tom Kendra, Executive Vice President Worldwide Sales*

## Fire nye medlemsniveauer

Symantecs nye partnerprogram er blevet strømlinet til et enkelt program, der omfatter fire medlemsniveauer. Dit medlemsniveau baseres på dit hidtidige og fortsatte engagement med Symantec.

*Nye medlemsniveauer:*

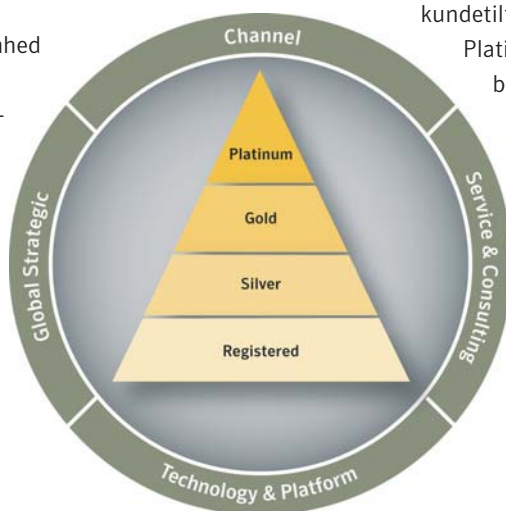
**Registered Partner**—Din virksomhed er interesseret i at tage det første skridt i opbygning af et samarbejde med Symantec. Dette medlemsniveau giver en indføring i den lange række programfordele og supportmuligheder, som Symantec tilbyder for at opbygge din virksomhed.

**Silver Partner**—Din virksomhed har bevist sin succes på markedet med Symantec-løsninger. Sølv-partnere har adgang til en række fordele, der har til formål at opbygge omsætning og opfylde behov hos vores fælles kunder.

**Gold Partner**—Du har stor erfaring med levering af Symantec-løsninger og har opnået en høj grad af kundetilfredshed. Guld-partnere har ekstra fordele, samt adgang til interne Symantec-ressourcer, som supplerer den store mængde af salgs- og marketingværktøjer og den support, der er til rådighed for alle partnere.

**Platinum Partner**—Du leverer den højeste værdi til dine kunder og har ekspertise inden for mange Symantec-løsninger, opnår vedvarende dine salgsmål og har et højt niveau for kundetilfredshed. Symantec giver

Platin-partnere de største fordele, bl.a. udvidet adgang til salgs-, marketing- og tekniske ressourcer, med yderligere fokus på fælles planlægning og udvikling af kundeforhold til fælles bedste.



## Fire nye partnertyper

*Symantecs nye partnerprogram indeholder fire nye partnernemuligheder:*

**Channel-partner**—Dit primære forretningsgrundlag er fokuseret på salg og installation af hardware, software og/eller levering af komplette kundeløsninger.

**Service and Consulting partner**—Du tilbyder service, er en professionel serviceorganisation eller en værdibaseret virksomhed, som implementerer, sælger og understøtter serviceorienterede Symantec-løsninger til dine kunder.

**Technology and Platform partner**—Din virksomhed integrerer sine nuværende produkter og/eller løsninger med Symantecs omfattende

datasikkerhed og tilgængelige produkter. I henhold til Symantecs teknologier leverer du sikkerhed i verdensklasse og administrative løsninger til datacentre og netværk.

**Global Strategic Services partner**—Du er med i en udvalgt gruppe af virksomheder, som har engageret sig i fælles levering af integrerede forretningsløsninger. Kun på opfordring, opretter Symantec samarbejde med globale strategiske partnere om udvikling af innovative løsninger og fremme af kundernes indførelse af Symantec informationssikkerhed, de teknologier der er til rådighed, samt har givet de bedste erfaringer. Symantecs partnerprogram

## Specialiseringer i Symantecs partnerprogram.

### *Hvad er en specialisering?*

Specialiseringer definerer dine ekspertiser, hjælper med at placere dig som en tillidsvækkende rådgiver over for vores fælles kunder og giver dig en konkurrencemæssig fordel på markedet.

### *Specialiseringer omfatter:*

**Security Management**—Sørger for grundigt forsvar af kunderne ved brug af en kombination af beskyttelsesteknologier for klient, server og gateway-lag. Integreret sikkerhed, styring af sikkerhedsinformation og IT-kontrolsikring spiller en vigtig rolle i udviklingen af dette specialområde. Typiske produkter omfatter, men er ikke begrænset til:

- Symantec Client Security
- Symantec Gateway Security
- Symantec Mail Security og Symantec Brightmail™ AntiSpam
- Symantec Enterprise Security Manager™
- Symantec Implementation, Education and Training Services

**System and Storage Management**—Hjælp til at eliminere hukommelsesrelateret nedetid og forbedret diskudnyttelse i kundernes forretningsmiljø. Denne specialisering fremmer udviklingen af løsninger, som øger hukommelsens effektivitet, forenkler styringen af forskelligartede miljøer og maksimerer tilrådigheden af opgavekritiske applikationer. Typiske produkter omfatter, men er ikke begrænset til:

- Veritas Storage Foundation™ (nu fra Symantec)
- Symantec CommandCentral™ Storage
- Symantec Storage Services

**Data Management**—Forenkler styring, beskyttelse og gendannelse af data gennem deres levetid og genopretter hurtigt systemer. Denne specialisering udvikler den ekspertise, du har brug for, til at give dine kunder løsninger, som reducerer tab af data; nedetid på grund af systemfejl eller ødelagte data; og hjælpekrav til beskyttelse af gemte data, hentning og gendannelse. Typiske produkter omfatter, men er ikke begrænset til:

- Veritas NetBackup™ (nu fra Symantec)
- Symantec Backup Exec™
- Veritas Enterprise Vault™ (nu fra Symantec)
- Symantec LiveState™ Recovery

- Symantec Systems Management, Continuity, and Data Management Services

### **Application Performance Management**—

Optimerer tilgængelighed og ydelse for systemer og virksomhedsprogrammer, herunder populære løsninger til styring af virksomhedens ressourcer, kundekontakter, databaser, mellemløsninger og mere. Denne specialisering hjælper med at udvikle løsninger, som vedrører flaskehalse, øget opetid, styring af kunder og servere fra datafangst til sletning, samt forbedrede IT-serviceniveauer. Typiske løsninger omfatter, men er ikke begrænset til:

- Symantec i3™
- OpForce™
- Symantec LiveState Client Management Suite
- Veritas™ Cluster Server
- Symantec CommandCentral Availability

**Insight and Expertise**—Afbalanceret viden om virksomhedsmiljøer og deres risici med hensyn til afgivelse af handlingsrigtig viden, som hjælper med til at undgå risici, klare farlige situationer og sikre virksomhedens fremtid. Denne specialisering hjælper dig med at tilbyde dine kunder løsninger, som fremmer bedre beslutningstagning, øget opmærksomhed om sikkerhedstrusler og sårbare områder, samt forøgelse af deres interne viden/evner. Typiske produkter omfatter, men er ikke begrænset til:

- CommandCentral Service
- Symantec Advisory, Solutions Enablement, and Managed Security Services
- Symantec DeepSight™ Alert Services og DeepSight Threat Management System
- Symantec Discovery

**Consumer**—Sikkerhedsværktøjer og redskaber til brugere, SOHO og mindre virksomheder som hjælper med at beskytte dem mod dagens mest forekommende online-trusler. Typiske produkter omfatter, men er ikke begrænset til:

- Norton™ AntiSpam
- Norton AntiVirus™
- pcAnywhere™
- Symantec Client Security
- Norton Internet Security™

## Et nyt værdibaseret point-program, som belønner dine investeringer

Fremover kan du forberede dig på yderligere forbedringer og fordele, som fases ind i Symantecs nye partnerprogram, herunder indførelsen af et værdibaseret point-program. Point-programmet har til hensigt at belønne dit engagement, når du opnår omsætning, specialiserer dig og når dine salgsmål, samtidig med at give dig mulighed for at nå højere op i programmet. Enhver pointgivende investering, som du har

foretaget og fortsætter med at foretage i certificering, træning og salg af Symantecs løsninger vil automatisk blive belønnet og være med til at øge dit medlemsniveau i programmet.

## Din samlede partnerportal-PartnerNet

Din nøgle til mulighederne begynder på Symantecs samlede partnerportal-PartnerNet. Via et enkelt indgangssted kan nye og eksisterende Symantec partnere nemt få adgang til programinformationer, værktøjer og hjælp til at udvikle nye forretningsmuligheder, samt få fuldt udbytte af alle programmets fordele. Hvis du endnu ikke er en Symantec-partner, kan du udfylde din ansøgning online på [www.symantec.com/partners](http://www.symantec.com/partners).

Under implementeringen af det nye Symantec partnerprogram, vil PartnerNet være din kilde til de nyeste programinformationer og support, bl.a.:

- Partnertyper, niveauer og krav
- Specialiseringer
- Fordele

- Support, herunder træning og uddannelse, certificering, teknisk support, marketing og salgsværktøjer m.m.
- Programvejledning med detaljerede programinformationer vedrørende definition af fordele, krav og vilkår for dit medlemskab af det nye Symantec partnerprogram.

**Log på i dag!**

<https://partnernet.symantec.com/>

“Vores mål er, at få et partnerprogram i verdensklasse, som er unikt og velegnet til at hjælpe dig med at udvikle omsætningsmuligheder og sikre dig nye forretninger.”

*Julie Parrish, Vice President Global Channel Sales Strategy*





## **OM SYMANTEC**

Symantec er verdens førende leverandør af løsninger, der hjælper enkeltpersoner og virksomheder med at sørge for sikkerhed, tilgængelighed og integritet af data. Hovedkvarteret er i Cupertino i Californien, men Symantec arbejder i over 40 lande. Du kan få yderligere oplysninger på adressen [www.symantec.com](http://www.symantec.com).



### **Symantec Corporation World Headquarters**

20330 Stevens Creek Blvd.  
Cupertino, CA 95014 U.S.A.  
+1 (800) 721 3934  
+1 (408) 517 8000  
[www.symantec.com](http://www.symantec.com)

Symantec og Symantec-logoet er registrerede varemærker i USA tilhørende Symantec Corporation. Backup Exec, Brightmail, CommandCentral, DeepSight, Enterprise Security Manager, i3, LiveState, NetBackup, Norton, Norton AntiVirus, Norton Internet Security, OpForce, pcAnywhere, Veritas og Veritas Storage Foundation er varemærker tilhørende Symantec Corporation. Alle andre mærkenavne og produkter er varemærker tilhørende deres respektive ejer(e). Copyright © 2006 Symantec Corporation. Alle rettigheder forbeholdes. 03/06 BR-00137-DK