



## Symantec™ Endpoint Management-Spezialisierung

Für Partner mit nachweislichen Fachkenntnissen bei der Bereitstellung von Altiris™-Produkten und -Lösungen.

Die Endpoint Management-Spezialisierung bietet berechtigten Partnern die Möglichkeit, ihre schwerpunktmäßige Ausrichtung auf den Verkauf von Altiris-Produkten sowie ihre Fachkenntnisse bei der Bereitstellung von Altiris-Lösungen für Kunden nachzuweisen. Steigern Sie Ihren Bekanntheitsgrad und Ihren Umsatz durch optimale Nutzung der Chancen, die sich durch Endpoint Management eröffnen.

Die Endpoint Management-Spezialisierung bietet teilnehmenden Partnern eine Reihe von Vorteilen, u. a.:

- **Zusätzliche Rabatte** für Altiris-Produkte, abhängig von der jeweiligen Partnerstufe innerhalb des Symantec Partner Program.<sup>1</sup>
- Zugang zu **Sales-Leads** und **Service-Leads** für Altiris-Produkte.<sup>1</sup>
- Zugang zur **Altiris Opportunity Registration** mit zusätzlichen Gewinnspannen für Partner, die Absatzmöglichkeiten für bestimmte Produkte und Services aktiv erschließen, bearbeiten und erfolgreich abschließen.<sup>1</sup>
- Zugang zu **internen Lizenzen** für Altiris-Produkte, die Partner in Produktionsnetzwerken einsetzen können,<sup>2</sup> und zu **NFR-Lizenzschlüsseln** für eine Reihe von Altiris-Produkten, die Partner in ihren Schulungszentren bzw. Informationszentren einsetzen oder zu Präsentationszwecken für Kunden nutzen können.
- Zugang zu **Altiris Sales Training-** und **Altiris Technical Training-**Programmen mit kostenlosen Online-Schulungen und -Prüfungen. Die Programme unterstützen Partner dabei, Altiris-Produkte und -Lösungen noch effektiver positionieren und verkaufen zu können.
- Zugang zur **Altiris Knowledgebase**.
- Zugang zum **Altiris Beta Center**, das Partnern die Möglichkeit bietet, Symantec auf verschiedenen Stufen der Produktentwicklung bei ausgewählten Altiris-Produkten zu unterstützen.
- Kennzeichnung als **Mitglied der Endpoint Management-Spezialisierung** im **Symantec Partner Locator**, so dass Kunden und andere Partner Partnerunternehmen leichter finden und als ein Unternehmen erkennen können, das ihre speziellen Altiris-Anforderungen erfüllen kann.
- **Zertifikat und Logo** für die Endpoint Management-Spezialisierung.
- Zugang zu speziell auf Endpoint Management-Partner zugeschnittene **Verkaufsaktionen, Initiativen und Partnerveranstaltungen** sowie Bezug aktueller **Mitteilungen** für Mitglieder der Endpoint Management-Spezialisierung.<sup>1</sup>

Partner müssen die Teilnahmevoraussetzungen erfüllen, um in die Endpoint Management-Spezialisierung aufgenommen zu werden. Diese Voraussetzungen umfassen u. a.:

- Mitgliedschaft im Symantec Partner Program als Distribution Partner oder Channel Partner auf der Platinum-, Gold- oder Silver-Partnerstufe.
- Beschäftigung von mindestens einem Techniker im Unternehmen, der die Qualifikation als Altiris Accredited Engineer erworben hat.
- Beschäftigung von mindestens zwei Vertriebsmitarbeitern im Unternehmen, die eine Verkaufsakkreditierung für Altiris-Produkte erworben haben.
- Aufstellen und Vorlegen eines Geschäftsplans für Aktivitäten, die sich speziell auf Altiris-Produkte beziehen. Dieser Geschäftsplan ist Teil des Geschäftsplans, der eine Voraussetzung für das Symantec Partner Program ist.
- Vorlegen von Berichten zu Verkaufs- und Marketing-Aktivitäten, die Informationen zu Altiris-Produktlizenzen und Kunden sowie monatliche Absatzprognosen enthalten. Diese Berichte sind Teil der Berichterstattung zu Verkaufs- und Marketing-Aktivitäten, die eine Voraussetzung für das Symantec Partner Program ist.

### Weitere Informationen

Weitere Informationen zur **Endpoint Management-Spezialisierung** sind im *Zusatzdokument zum Endpoint Management Specialization Program Guide* zusammengefasst. Dieses Dokument steht im Bereich „Spezialisierungen“ des PartnerNet zur Verfügung. Wenden Sie sich an Ihren regionalen Partner Program Manager, wenn Sie spezielle Fragen haben.

### So können Sie sich bewerben

Füllen Sie das Online-Anmeldeformular im PartnerNet aus: <https://partnernet.symantec.com/Partnercontent/Program/Specializations.jsp>

### Noch kein Mitglied im Symantec Partner Program?

Machen Sie den ersten Schritt zum Aufbau einer Geschäftsbeziehung mit Symantec. Besuchen Sie [www.symantec.com/partners](http://www.symantec.com/partners), und füllen Sie das Online-Anmeldeformular aus.

<sup>1</sup> Unterliegt zusätzlichen Teilnahmevoraussetzungen und der Einverständniserklärung mit speziellen Vertragsbedingungen.  
<sup>2</sup> Interne Lizenzen für Altiris-Produkte umfassen keinen Technischen Support.

## Über Symantec

Symantec ist ein weltweit führender Anbieter für Sicherheits-, Speicher- und Systemverwaltungslösungen, die Unternehmen und Privatkunden bei der Sicherung und Verwaltung ihrer Daten unterstützen. Das Unternehmen hat seinen Hauptsitz in Cupertino, Kalifornien, und vertreibt seine Produkte in über 40 Ländern. Weitere Informationen finden Sie unter [www.symantec.de](http://www.symantec.de).

Copyright © 2009 Symantec Corporation. Alle Rechte vorbehalten. Symantec, das Symantec-Logo und Altiris sind Marken oder eingetragene Marken der Symantec Corporation oder ihrer verbundenen Unternehmen in den USA und anderen Ländern. Andere Bezeichnungen können Marken anderer Rechteinhaber sein. 05/09 DS-00905-GE



**Symantec Limited**  
Ballycoolin Business Park  
Blanchardstown  
Dublin 15, Irland  
Tel: +353 1 803 5400  
Fax: +353 1 820 4055  
[www.symantec.com](http://www.symantec.com)