



Das Symantec™ Partner Program

Vorteile für Sie und Ihr Unternehmen

Das Symantec Partner Program schafft die Grundlage für eine langfristige und gewinnbringende Partnerschaft und bietet beste Voraussetzungen, um Sie bei der Erschließung neuer Umsatzmöglichkeiten und der Gewinnung von Neukunden zu unterstützen.



Ziel des Symantec Partner Program ist es, hochwertige Leistungen, Wettbewerbsvorteile und nachhaltige Umsatzmöglichkeiten zu bieten und Unternehmen so für ihre Partnerschaft mit Symantec zu belohnen.

Die Mitgliedschaft im Symantec Partner Program bietet folgende Vorteile:

- Effektive Zusammenarbeit mit Symantec
- Zugriff auf Programme und Ressourcen, die Partner bei der Erschließung neuer Umsatzmöglichkeiten und ihrem geschäftlichen Erfolg unterstützen
- Schulungen und Weiterbildung, um Kundenkontakte zu intensivieren
- Möglichkeiten zur Sicherung von Wettbewerbsvorteilen

Entwickelt, um einem breiten Spektrum an Partnern einen hohen Nutzen zu bieten

Das Symantec Partner Program umfasst vier Partnerstufen – Channel, Strategic, Services und Technology.

Channel Partner konzentrieren sich auf den Verkauf und die Installation von Hardware, Software und/oder Services an Kunden. Das Partnerprogramm ist in vier Partnerstufen unterteilt. Die auf jeder Partnerstufe angebotenen Vorteile spiegeln den Beitrag und die Investitionen des jeweiligen Partners in die Partnerschaft mit Symantec wider.

Strategic Partner sind eingeladene Unternehmen, die gemeinsam mit Symantec integrierte Unternehmenslösungen anbieten, um innovative Lösungen zu entwickeln und die Kundenakzeptanz von Symantec-Technologien zu fördern.

Services Partner sind Dienstleistungsunternehmen oder Anbieter von professionellen Services, die serviceorientierte Lösungen für Kunden implementieren, verkaufen und unterstützen.

Technology Partner integrieren Symantec-Produkte in ihre bestehenden Produkte und/oder Lösungen und bieten weltweit erstklassige Sicherheits- und Verwaltungslösungen für Rechenzentren und Netzwerke an.



Die Vorteile der Mitgliedschaft

Das Symantec Partner Program belohnt Ihre Investitionen und Leistungen, indem es mit jeder höheren Partnerstufe des Partnerprogramms mehr Vorteile bietet.

Zu den Vorteilen für berechnigte Partner* gehören:

- **Software Benefit-Programme** umfassen kostenlose interne Lizenzen, Evaluierungssoftware und NFR-Lizenzen. Partner erhalten so die Möglichkeit, Symantec-Produkte kennen zu lernen, in der Praxis einzusetzen oder zu Demonstrationszwecken zu nutzen.
- **Mit dem Technischen Support pro Anfrage** erhalten Partner rund um die Uhr bevorzugten technischen Support für Unternehmensprodukte zur Behebung von Problemen vor dem Verkauf.
- **Mit der Akkreditierung als Symantec Sales Expert (SSE) und Symantec Technical Specialist (STS)** können Sie Ihre Kenntnisse als Symantec-Produktexperte nachweisen. Der Erwerb der Akkreditierung ist kostenlos. Online-Lehrpläne zeigen deutlich die Ressourcen auf, die Partnern für den Erwerb der Akkreditierung zur Verfügung stehen.
- Das **Symantec Partner-Infopaket** bietet Partnern automatisch aktualisierte Ressourcen, mit denen sie ihre Kenntnisse zu Symantec-Produkten und -Lösungen schnell erweitern können.
- Teilnahme an in Ihrer Region angebotenen **Rabatt- und Prämienprogrammen** wie die Symantec Opportunity Registration- und Aspire-Programme.
- Mit dem Symantec **Angebotsgenerator** können Sie präzise Angebote für Ihre Kunden erstellen, die unverbindliche Preisempfehlungen und Produkt-SKUs enthalten.
- Eine Auswahl an **Broschüren und Verkaufs-Tools** können über das PartnerNet bezogen werden. Darin finden Sie Produkt- und Marketinginformationen, die Ihnen helfen, die Kundennachfrage zu fördern und den Umsatz mit Symantec-Produkten zu erhöhen.
- Der **Symantec Partner Locator** enthält Kontaktinformationen für Partner. Anhand dieser Informationen können Kunden nach dem richtigen Partner suchen, der ihre speziellen Unternehmensanforderungen erfüllt.
- Teilnahme an in Ihrer Region angebotenen **Verkaufsaktionen**.
- **Aktuelle Mitteilungen** zu Neuigkeiten, Produkten, Lösungen und Verkaufsaktionen von Symantec.



Weitere Informationen zu den Vorteilen für Partner in Ihrer Region erhalten Sie, wenn Sie auf der Website www.symantec.com/partners Ihr Land in der Dropdown-Liste auswählen.

PartnerNet

Über das PartnerNet (<https://partnernet.symantec.com>), dem Partnerportal von Symantec, haben Sie Zugang zu Programminformationen, Tools und Ressourcen, einschließlich vorbereitende Informationen vor dem Start wichtiger Aktivitäten, in zahlreichen Landessprachen.

Das PartnerNet ist die zentrale Adresse für unsere Partner, unter der sie zahlreiche Vorteile und wichtige Informationen finden, die sie bei der Steigerung ihrer Umsatzchancen mit Symantec unterstützen.

* Die angebotenen Vorteile und Mengen hängen von der Partnerstufe innerhalb des Partnerprogramms ab und unterliegen regionalen Einschränkungen sowie Verfügbarkeitsbeschränkungen. Zudem können zusätzliche Teilnahmevoraussetzungen gelten. Weitere Informationen erhalten Sie, wenn Sie auf der Website www.symantec.com/partners Ihr Land in der Dropdown-Liste auswählen.

Mehr Vorteile durch die Mitgliedschaft im Programm

Indem Sie die für Ihre Region geltenden Programmbedingungen erfüllen, können Sie innerhalb des Programms eine höhere Stufe erreichen und die mit dieser Stufe verbundenen zusätzlichen Vorteile und Umsatzmöglichkeiten nutzen.

Zu den wichtigsten Maßnahmen für die Leistungsanerkennung innerhalb des Symantec Partner Program zählen:

- Verpflichtung zur Einhaltung von Wachstumszielen und zur Erreichung eines jährlichen **Mindestumsatzes** für Symantec-Produkte und -Services
- Abschluss einer Mindestanzahl von **Verkaufsakkreditierungen** als Nachweis Ihrer Kenntnisse darüber, wie Symantec-Produkte die Anforderungen Ihrer Kunden erfüllen
- Abschluss einer Mindestanzahl von **technischen Akkreditierungen** als Nachweis Ihrer Fähigkeit, Symantec-Produkte für Ihre Kunden bewerten, konfigurieren und installieren zu können.
- Auf höheren Programmstufen gehören zu den Voraussetzungen möglicherweise auch die Mitwirkung an Prozessen zur **Geschäftsplanung und -analyse** sowie die Teilnahme an gemeinsamen Marketingaktivitäten, um sicherzustellen, dass neue Umsatzmöglichkeiten erschlossen und optimal genutzt werden.

Weitere Informationen zu den Voraussetzungen des Partnerprogramms in Ihrer Region und dazu, wie Sie im Programm aufsteigen können, erhalten Sie, wenn Sie auf der Website www.symantec.com/partners Ihr Land in der Dropdown-Liste auswählen.

Machen Sie den nächsten Schritt: Treten Sie dem Symantec Partner Program bei

Mit der Anmeldung als registrierter Partner im Symantec Partner Program haben Sie bereits den ersten Schritt zum Aufbau einer Geschäftsbeziehung mit Symantec unternommen.

So melden Sie sich an

- Besuchen Sie www.symantec.com/partners.
- Füllen Sie das Online-Anmeldeformular aus.
- Klicken Sie durch die standardisierte Symantec Partner Program-Online-Vereinbarung, und akzeptieren Sie diese.

Sobald Ihre Bewerbung von Symantec akzeptiert wurde und Sie im Programm registriert sind, erhalten Sie per E-Mail Ihre Anmeldeinformationen für das PartnerNet.

Sichern Sie sich Wettbewerbsvorteile. Melden Sie sich jetzt an, und profitieren Sie von den Tools und Ressourcen, die ausschließlich für Symantec-Partner vorgesehen sind.

Über Symantec

Symantec ist ein weltweit führender Anbieter für Sicherheits-, Speicher- und Systemverwaltungslösungen, die Unternehmen und Privatkunden bei der Sicherung und Verwaltung ihrer Daten unterstützen. Das Unternehmen hat seinen Sitz in Cupertino, Kalifornien, und vertreibt seine Produkte in mehr als 40 Ländern. Weitere Informationen finden Sie unter www.symantec.de.

Symantec Limited
 Ballycoolin Business Park
 Blanchardstown
 Dublin 15
 Irland
 Tel.: +353 1 803 5400
 Fax: +353 1 820 4055
www.symantec.de