



## Symantec™ Partner Program

Vantaggi per voi e il vostro business

## Il Symantec Partner Program offre una collaborazione commerciale a lungo termine estremamente vantaggiosa ed è posizionato in modo esclusivo per aiutarvi a sviluppare le opportunità di fatturato e ad acquisire nuovo business.



Il Symantec Partner Program intende offrire massimo valore, differenziazione sul mercato e opportunità di fatturato sostenibili, premiando i partner per il proprio impegno verso Symantec.

### L'appartenenza al Symantec Partner Program offre:

- Impegno effettivo con Symantec
- Accesso a programmi e risorse per aiutare i partner a creare nuove opportunità e sviluppare il business
- Training e abilitazione per raggiungere un maggior numero di clienti
- Opportunità di differenziazione sul mercato

### Progettato per garantire valore a tutte le tipologie di partner

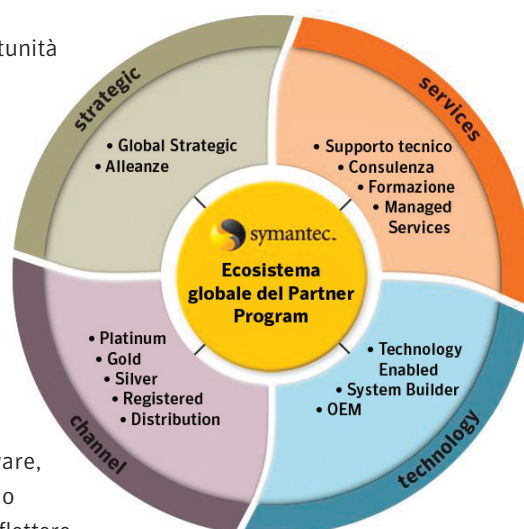
Il Symantec Partner Program prevede quattro tipi di partner: Channel, Strategic, Services e Technology.

**Channel Partner:** sono focalizzati sulla vendita e l'installazione di hardware, software e/o servizi ai clienti. Nel quadro del programma per il canale, sono previsti quattro livelli di appartenenza che offrono una serie di vantaggi per riflettere risultati e investimenti di ciascun partner nel proprio rapporto con Symantec.

**Strategic Partner:** aziende coinvolte su invito impegnate a fornire soluzioni aziendali integrate in collaborazione con Symantec e a creare soluzioni innovative che favoriscono l'adozione delle tecnologie Symantec da parte dei clienti.

**Services Partner:** provider di servizi, organizzazioni di servizi professionali o aziende a valore aggiunto che implementano, vendono e supportano soluzioni orientate ai servizi per i clienti.

**Technology Partner:** integrano i propri prodotti e/o soluzioni esistenti con i prodotti Symantec e forniscono soluzioni di altissima qualità per la sicurezza e l'amministrazione di data center e reti.



## Vantaggi dell'appartenenza

Il Symantec Partner Program premia il vostro investimento e i risultati conseguiti ed offre maggiori vantaggi per ciascun livello di appartenenza nel Channel Partner Program.

**La gamma di vantaggi a disposizione dei partner idonei\* comprende:**

- **Programmi di vantaggi software:** comprendono licenze per uso interno, software per valutazione e licenze Not-for-Resale, offerti gratuitamente per aiutarvi a conoscere, utilizzare e presentare i prodotti Symantec.
- **Supporto tecnico per i partner basato sulle richieste:** consente di usufruire di richieste di supporto tecnico prioritario 24x7 per risolvere problemi preventivi per i prodotti Enterprise.
- **Accreditamenti Symantec Sales Expert (SSE) e Symantec Technical Specialist (STS):** aiutano a convalidare le conoscenze in qualità di esperti di prodotti Symantec e sono disponibili gratuitamente. Percorsi di training on-line indicano chiaramente le risorse disponibili per aiutarvi a completare le valutazioni.
- **Symantec Enablement Toolkit per i partner:** fornisce risorse aggiornate automaticamente per aiutarvi ad approfondire rapidamente le conoscenze e la comprensione di prodotti e soluzioni Symantec.
- Partecipazione a **programmi di sconto e incentivi:** programmi offerti su base regionale, come Symantec Opportunity Registration e Aspire Program.
- **Generatore di preventivi Symantec:** consente di generare preventivi accurati per la vendita di prodotti Symantec con l'indicazione di prezzi di listino e SKU dei prodotti.
- Ampio assortimento di **brochure e strumenti di vendita:** disponibili in PartnerNet, offrono informazioni commerciali e sui prodotti per aiutare a generare la domanda dei clienti ed aumentare il business.
- **Ricerca dei partner Symantec:** fornisce i dettagli di contatto dei partner per aiutare i clienti potenziali a trovare il partner più adatto per soddisfare le proprie esigenze aziendali.
- Partecipazione a **promozioni** per il canale offerte nella vostra regione.
- **Comunicazioni costanti** su novità, prodotti, soluzioni e promozioni Symantec.



Per ulteriori informazioni sui vantaggi per i partner a disposizione nella vostra regione, visitate [www.symantec.com/partners](http://www.symantec.com/partners) e selezionate il vostro paese dall'elenco a discesa.

## PartnerNet

PartnerNet (<https://partnernet.symantec.com>), il nostro portale dedicato ai partner, fornisce l'accesso a informazioni sul programma, strumenti e risorse, tra cui informazioni preliminari al lancio dei prodotti per iniziative chiave, in varie lingue locali.

PartnerNet è il punto di riferimento dei partner per una serie di vantaggi e informazioni chiave finalizzati all'agevolazione e allo sviluppo del business con Symantec.

\* L'idoneità e le quantità di vantaggi forniti dipendono dal livello di appartenenza nel Partner Program e dalla disponibilità di risorse e possono essere soggetti a ulteriori requisiti di partecipazione. Per i dettagli completi, visitate [www.symantec.com/partners](http://www.symantec.com/partners) e selezionate il vostro paese dall'elenco a discesa.

## Come ottenere maggiori vantaggi nel programma

La soddisfazione dei requisiti nella vostra regione consente di progredire nei livelli del Programma ed ottenere l'accesso a una serie di ulteriori vantaggi e opportunità.

**I principali criteri di valutazione dei risultati conseguiti nel Symantec Partner Program sono:**

- Impegno a crescere e soddisfare **obiettivi minimi di fatturato di vendita** annuale di prodotti e servizi Symantec.
- Completamento di un numero minimo di **accreditamenti commerciali**, che dimostrano la conoscenza di come i prodotti Symantec sono in grado di soddisfare le esigenze dei clienti.
- Completamento di un numero minimo di **accreditamenti tecnici**, che dimostrano la capacità di assistere i clienti nelle fasi di valutazione, configurazione e installazione dei prodotti Symantec.
- Ai livelli più alti del programma può anche essere richiesta la partecipazione a un processo di **pianificazione e revisione commerciale** oltre che a iniziative di marketing congiunte per garantire un'adeguata individuazione e valorizzazione delle opportunità.

Per ulteriori informazioni sui requisiti dei partner nella vostra regione e sulle modalità per progredire nei vari livelli del programma, visitate [www.symantec.com/partners](http://www.symantec.com/partners) e selezionate il vostro paese dall'elenco a discesa.

## Passate alla fase successiva. Aderite al Symantec Partner Program

L'adesione al Symantec Partner Program in qualità di Registered Partner vi consente di iniziare a sviluppare il rapporto di collaborazione con Symantec.

### Come aderire

- Visitare [www.symantec.com/partners](http://www.symantec.com/partners).
- Completare il modulo di richiesta on-line.
- Leggere e accettare il Contratto del Symantec Partner Program standard on-line

Dopo l'accettazione della richiesta e la registrazione nel programma, riceverete un messaggio e-mail contenente le informazioni per l'accesso a PartnerNet.

Cogliete l'opportunità per usufruire dei vantaggi competitivi. Registratevi subito per poter utilizzare strumenti e risorse disponibili esclusivamente per i partner Symantec.

## Informazioni su Symantec

Symantec è un leader globale nelle soluzioni per la sicurezza, archiviazione dei dati e gestione dei sistemi con l'obiettivo di aiutare aziende e privati a proteggere e gestire le proprie informazioni. Con sede principale a Cupertino, California, Symantec svolge attività con sedi in oltre 40 paesi. Maggiori informazioni sono disponibili all'indirizzo [www.symantec.it](http://www.symantec.it).

Symantec Limited  
 Ballycoolin Business Park  
 Blanchardstown  
 Dublin 15  
 Irlanda  
 Tel.: +353 1 803 5400  
 Fax: +353 1 820 4055  
[www.symantec.it](http://www.symantec.it)