



Symantec™ Partner Program

Benefícios para você e sua empresa

O Symantec Partner Program oferece parceria lucrativa de longo prazo e destina-se exclusivamente a ajudá-lo a desenvolver oportunidades de receita e garantir novos negócios.



O objetivo do Symantec Partner Program é oferecer oportunidades de maior valor, diferenciação no mercado e receita sustentável, recompensando seus parceiros por seu compromisso com a Symantec.

A afiliação ao Symantec Partner Program oferece:

- Compromisso efetivo com a Symantec
- Acesso aos programas e recursos para ajudar os parceiros a desenvolver novas oportunidades e aumentar os negócios
- Treinamento e capacitação para melhor atender seus clientes
- Oportunidades para diferenciação no mercado

Criado para agregar valor à gama de parceiros

O Symantec Partner Program conta com quatro tipos de parceiros: Channel, Strategic, Serviços e Technology.

Os **Channel Partners** concentram-se em vender e instalar hardware, software, e/ou oferecer serviços aos clientes. No programa Channel, há quatro níveis de afiliação, o que oferece uma gama de benefícios que refletem o desempenho e o investimento de cada parceiro no relacionamento com a Symantec.

Os **Strategic Partners** são empresas convidadas comprometidas em oferecer conjuntamente soluções corporativas integradas com a Symantec e em criar soluções inovadoras que levem à adoção das tecnologias Symantec por parte do cliente.

Os **Services Partners** são provedores de serviços, empresas de serviços profissionais ou empresas de valor agregado que implementam, vendem e oferecem suporte a soluções voltadas para a prestação de serviços aos clientes.

Os **Technology Partners** integram seus produtos e/ou soluções existentes aos produtos Symantec e oferecem soluções de administração e segurança de nível internacional para datacenters e redes.



Benefícios da afiliação

O Symantec Partner Program recompensa seu investimento e desempenho e oferece benefícios crescentes a cada nível de afiliação do programa de parceria do canal.

A variedade de benefícios desfrutada pelos parceiros qualificados* inclui:

- **Programas de benefícios de software** que incluem licenças internas, software de avaliação e licenças não destinadas à revenda, tudo fornecido gratuitamente para ajudá-lo a conhecer, usar e demonstrar os produtos Symantec.
- **Suporte técnico ao parceiro com base em incidentes** que lhe permite acessar incidentes de suporte técnico prioritário complementar 24 horas por dia, 7 dias na semana, para solucionar problemas durante a pré-venda para produtos corporativos.
- Os **credenciamentos Symantec Sales Expert (SSE)** e **Syantec Technical Specialist (STS)** ajudam você a validar seu conhecimento como um especialista em produtos Symantec e são totalmente gratuitos. Currículos de treinamento on-line definem claramente os recursos disponíveis para ajudá-lo a concluir as avaliações.
- O **Kit de capacitação da Symantec** para parceiros fornece automaticamente recursos atualizados para ajudá-lo a aumentar rapidamente seu conhecimento e compreensão dos produtos e soluções Symantec.
- A participação em **programas de descontos e incentivos** oferecidos em sua região, como os programas Symantec Opportunity Registration e Aspire.
- O **Gerador de cotações** da Symantec permite gerar cotações precisas de produtos Symantec para seus clientes mostrando o preço de lista e o SKU dos produtos.
- Uma série de **Folhetos e ferramentas de vendas** estão disponíveis no PartnerNet e oferecem informações de produtos e de marketing para ajudar a gerar demanda de clientes e aprimorar seus negócios.
- O **Localizador de parceiros da Symantec** oferece detalhes de contato dos parceiros para ajudar potenciais clientes a encontrar o parceiro certo para atender suas necessidades de negócios.
- Participação em **promoções** de canal oferecidas em sua região.
- **Divulgações constantes** de notícias, produtos, soluções e promoções da Symantec.



Para saber mais sobre os benefícios de parceiros de sua região, visite www.symantec.com/partners e selecione o seu país na lista suspensa.

PartnerNet

O PartnerNet (<https://partnernet.symantec.com>), nosso portal para parceiros, oferece acesso a informações, ferramentas e recursos de programas, inclusive informações sobre o pré-lançamento de atividades fundamentais, em vários idiomas locais.

O PartnerNet é o destino dos parceiros que desejam obter uma série de benefícios e informações-chave que ajudarão a aumentar seus negócios com a Symantec.

* A qualificação para os benefícios e as quantidades oferecidas depende do nível de programa do parceiro e da disponibilidade regional e de recursos, e pode estar sujeita a requisitos adicionais de participação. Para obter informações detalhadas, visite www.symantec.com/partners e selecione o seu país na lista suspensa.

Maiores recompensas na afiliação ao programa

Ao atender aos requisitos do programa em sua região, você poderá ser promovido dentro dos níveis do programa e obterá acesso a uma gama de benefícios e oportunidades adicionais.

As principais medidas de conquista no Symantec Partner Program são:

- Compromisso em crescer e atingir as **metas anuais mínimas de receita de vendas** para produtos e serviços Symantec.
- Conclusão de um número mínimo de **Credenciamentos de vendas**, que demonstram sua compreensão de como os produtos Symantec atendem as necessidades dos seus clientes.
- Conclusão de um número mínimo de **Credenciamentos técnicos**, que demonstram sua habilidade em auxiliar na avaliação, configuração e instalação dos produtos Symantec para os seus clientes.
- Nos níveis mais elevados do programa, você talvez seja chamado para participar de um processo de **Revisão e planejamento de negócios**, além de participar em atividades conjuntas de marketing para garantir que as oportunidades sejam identificadas e maximizadas.

Para saber mais sobre os requisitos para parceiros de sua região e como avançar no programa, visite www.symantec.com/partners e selecione seu país na lista suspensa.

Dê um passo adiante: associe-se ao Symantec Partner Program

Ao associar-se ao Symantec Partner Program como um parceiro Registered, sua empresa estará dando o primeiro passo para criar um relacionamento com a Symantec.

Como se associar

- Visite www.symantec.com/partners.
- Preencha o formulário de inscrição on-line.
- Clique nas opções apresentadas e aceite o nosso contrato on-line padrão do Symantec Partner Program.

Assim que sua inscrição for aceita e você estiver registrado no programa, você receberá uma mensagem de e-mail contendo seus dados de login para o PartnerNet.

Obtenha vantagem competitiva. Registre-se agora e tire proveito das ferramentas e recursos disponíveis exclusivamente aos parceiros Symantec.

Sobre a Symantec

A Symantec é a líder mundial no fornecimento de soluções de segurança, armazenamento e gerenciamento de sistemas para ajudar empresas e indivíduos a proteger e gerenciar suas informações. Com sede em Cupertino, Califórnia, a Symantec possui operações em mais de 40 países. Mais informações estão disponíveis no site www.symantec.com.br

Symantec Corporation
Sede mundial
20330 Stevens Creek Boulevard
Cupertino, CA 95014 USA
(408) 517 8000
(800) 721 3934
www.symantec.com

Symantec do Brasil
Av. Dr. Chucri Zaidan, 920,
14º andar – São Paulo – SP
CEP: 04583-904
(11) 5189 6230
www.symantec.com.br