



Symantec™ Partnerprogram

Fördelar för dig och ditt företag

Med Symantecs partnerprogram får du ett långsiktigt, lönsamt partnerskap och en unik möjlighet att utveckla vinstmöjligheter och försäkra dig om nya affärer.



Symantecs partnerprogram är utformat för att ge överträffat värde, marknadsdifferentiering och hållbara intäktsmöjligheter, så att våra partners förtroende för Symantec belönas.

Medlemskapet i Symantecs partnerprogram ger

- effektiv samverkan med Symantec
- tillgång till program och resurser som hjälper partners att utveckla nya möjligheter och få affärerna att växa
- utbildning och certifiering för att utöka räckvidden inom kundkonton
- möjligheter till marknadsdifferentiering.

Utformat för att ge värde åt ett brett urval av partners

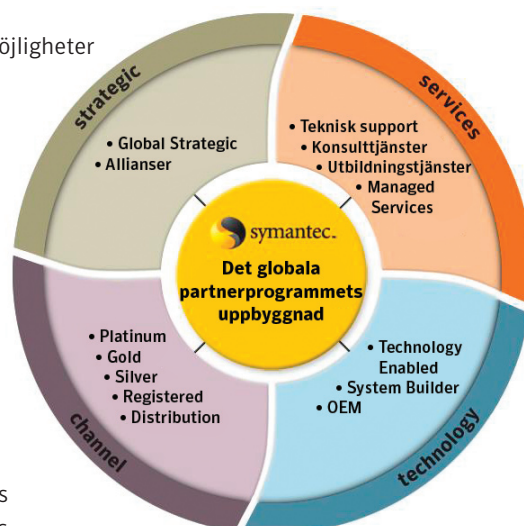
Det finns fyra partnertyper inom Symantecs partnerprogram — Channel, Strategic, Services och Technology.

Channel Partners är inriktade på att sälja och installera maskinvara, programvara och/eller tjänster till kunder. Inom Channel-programmet finns det fyra medlemsnivåer som ger olika förmåner vilka reflekterar varje partners prestation och investering i sin relation med Symantec.

Strategic Partners är företag som har bjudits in och som är engagerade i att gemensamt leverera integrerade företagslösningar med Symantec och att skapa innovativa lösningar som får kunderna att anamma Symantecs teknik.

Services Partners är tjänsteleverantörer, professionella tjänsteorganisationer eller värdeökande företag som implementerar, säljer och ger support till kunderna för tjänstorienterade lösningar.

Technology Partners integrerar sina befintliga produkter och/eller lösningar med Symantecs produkter och levererar säkerhets- och administrationslösningar i världsklass för datacenter och nätverk.



Förmånerna med medlemskapet

I Symantecs partnerprogram belönas dina investeringar och prestationer, och förmånerna ökar med varje ny medlemsnivå i Channel Partner-programmet.

Exempel på förmåner för berättigade partners*:

- **Program för programvaruförmåner** med interna licenser, utvärderingsprogram och NFR-programvara (Not for Resale), som tillhandahålls utan avgift för att du ska kunna lära dig mer om, använda och demonstrera Symantecs produkter.
- **Händelsebaserad teknisk support för partners** som ger dig tillgång till kompletterande, prioriterade tekniska supporttillfällen för att lösa frågor före försäljning för Enterprise-produkter.
- **Symantec Sales Expert (SSE)** och **Symantec Technical Specialist (STS)** som är kostnadsfria ackrediteringar vilka ger dig bevis på dina kunskaper som expert på Symantecs produkter. Internetbaserade utbildningsvägar visar tydligt vilka resurser som finns tillgängliga för att hjälpa dig att klara utvärderingarna.
- **Symantecs verktygskit** för partners som ger dig automatiskt uppdaterade resurser vilka hjälper dig att snabbt öka dina kunskaper om och din förståelse av Symantecs produkter och lösningar.
- Deltagande i **rabattprogram och andra kampanjprogram** som erbjuds i din region, till exempel Symantecs registreringsprogram för partnerförmåner och rabattprogrammet *Aspire*.
- Symantecs **offertgenerator** som gör att du kan generera korrekta offerter för Symantec-produkter att ge till kunderna, med rekommenderat cirkapris och produkternas artikelnummer.
- Ett brett urval av **broschyrer och säljverktyg** finns tillgängligt på PartnerNet och ger dig information om produkter och marknadsföring som hjälper dig att stimulera efterfrågan och utvidga affärerna.
- I **Symantecs partnersökare** finns kontaktuppgifter till våra partners, så att potentiella kunder kan hitta den partner som bäst kan uppfylla deras affärsbehov.
- Deltagande i Channel-**erbjudanden** i din region.
- **Fortlöpande meddelanden** om nyheter, produkter, lösningar och erbjudanden från Symantec.



Om du vill veta mer om partnerförmånerna i din region går du till www.symantec.com/partners och väljer ditt land i listrutan.

PartnerNet

PartnerNet (<https://partnernet.symantec.com>) är vår portal för partners och ger tillgång till programinformation samt verktyg och resurser, bland annat förberedelsematerial för viktiga aktiviteter, på många olika språk.

Genom PartnerNet får våra partners ett brett urval av förmåner och viktig information som hjälper dem att göra bättre affärer tillsammans med Symantec.

* Förmånsberättigande och kvantiteter beror på nivå inom partnerprogrammet, regional tillgänglighet samt resurstillgänglighet, och kan dessutom bero på ytterligare deltagandekrav. Om du vill ha mer information går du till www.symantec.com/partners och väljer ditt land i listrutan.

Få ut mer av medlemskapet i programmet

Om du uppfyller programkraven i din region kan du bli uppflyttad till en högre nivå i programmet och få tillgång till många nya förmåner och möjligheter.

De viktigaste måtten på prestation inom Symantecs partnerprogram:

- Att vara engagerad i tillväxt och i att uppfylla de årliga lägsta **intäktsmålen** för Symantecs produkter och tjänster.
- Att slutföra ett minimiantal **säljackrediteringar** som visar din förståelse av hur Symantecs produkter uppfyller kundernas behov.
- Att slutföra ett minimiantal **tekniska ackrediteringar** som visar din förmåga att hjälpa kunderna att utvärdera, konfigurera och installera Symantec-produkter.
- På högre nivåer i programmet kan det även krävas deltagande i en **affärsplanerings- och uppföljningsprocess** samt i gemensamma marknadsföringsaktiviteter för att säkerställa att alla möjligheter upptäcks och maximeras.

Om du vill veta mer om partnerkraven i din region och hur du kan gå vidare i programmet, går du till www.symantec.com/partners och väljer ditt land i listrutan.

Ta nästa steg: Gå med i Symantecs partnerprogram

Genom att gå med i Symantecs partnerprogram som Registered Partner tar du det första steget mot att bygga upp ett samarbete med Symantec.

Så här anmäler du dig

- Gå till www.symantec.com/partners.
- Fyll i det webbaserade ansökningsformuläret.
- Klicka för att godkänna standardavtalet för Symantecs partnerprogram.

När din ansökan godkänts och du är registrerad i programmet får du ett e-postmeddelande med inloggningsuppgifterna till PartnerNet.

Skaffa dig fördelar i konkurrensen. Registrera dig nu så kan du dra nytta av de verktyg och resurser som endast är tillgängliga för Symantec-partners.

Om Symantec

Symantec är en av världens ledande leverantörer av lösningar inom säkerhet, lagring och systemhantering och hjälper företag och privatkunder att skydda och hantera information. Huvudkontoret ligger i Cupertino i Kalifornien i USA och Symantec har verksamhet i över 40 länder. Mer information finns på www.symantec.com.

Symantec Limited
Ballycoolin Business Park
Blanchardstown
Dublin 15
Irland
Tel.: +353 1 803 5400
Fax: +353 1 820 4055
www.symantec.se